5 PASOS PARA JUGAR EN LAS GRANDES LIGAS

EN EL MERCADO DE HOY

#1

ENFOCATE PRIMERO
EN TU MUNDO INTERIOR

Gobiérnate a ti mismo

"Si quieres tener un imperio, gobiérnate a ti mismo"

- Publio Siro

LOCUS DE CONTROL

MANDO EXTERNO

MANDO INTERNO

¿Quién es la persona con la que más hablas?

CONTIGO MISMO

PASOS AL ÉXITO UNIVERSITY

La calidad de tu vida depende de la calidad de tus preguntas

¿Por qué soy tan bruta?
Y encima te respondes

I-SI

SI TU MEJOR AMIGO TE HABLARA,
COMO TE HABLAS A TI MISMO,
¿TODAVIA SERIAN AMIGOS?

HAGAMOS UNA DIETA MENTAL

CHATARRA MENTAL

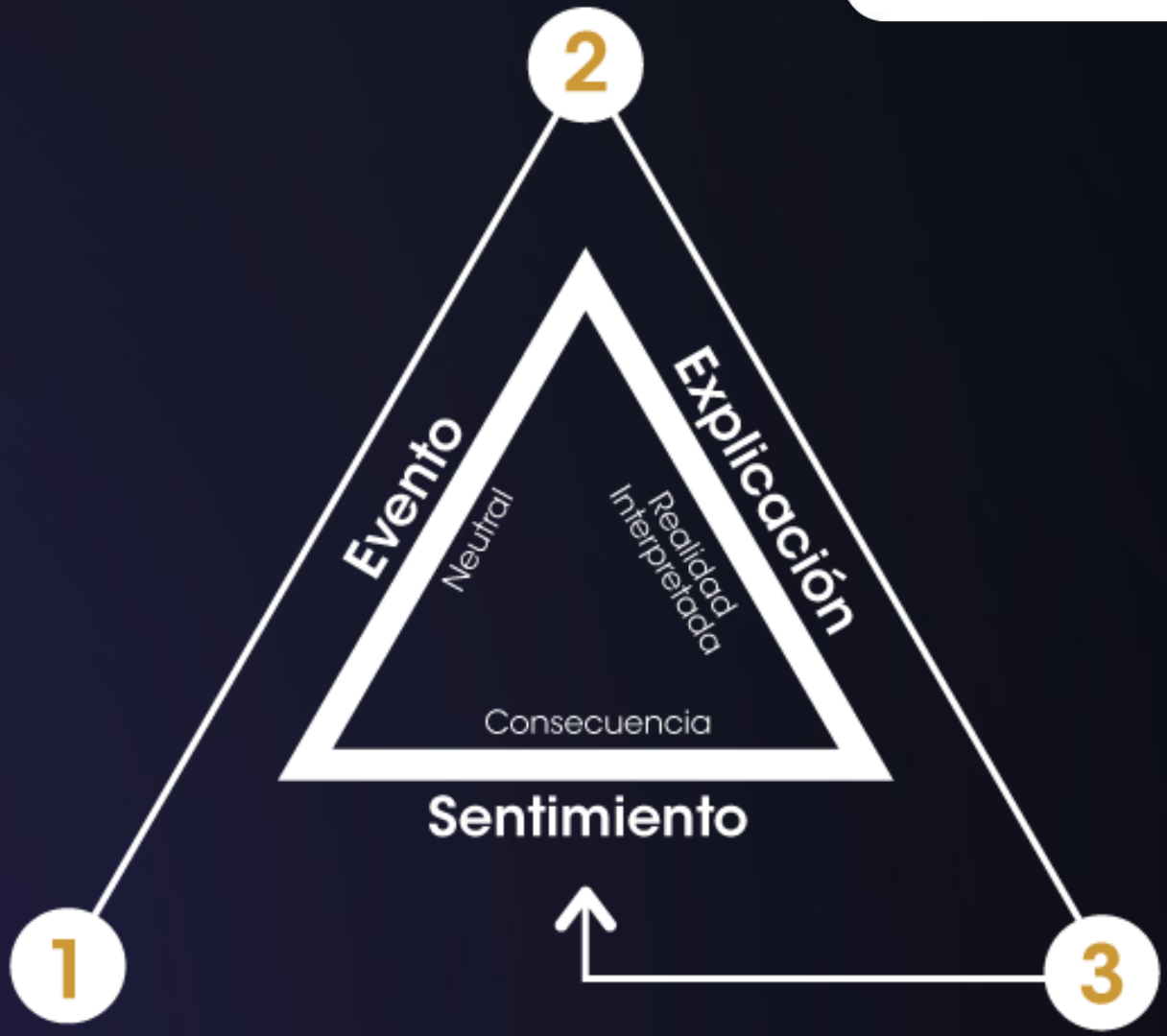
- Hiper informarse
- Amarillismo
- Drama
- Terror
- Chisme
- Pensamientos negativos, Ysis

CRISTIANO MARIANI ARCHITECT

PROTEINA MENTAL

- Leer
- Pensar
- Desarrollo personal
- Orar
- Meditar
- Podcasts y videos inspiradores
- Reirse
- Escribir tus metas

EL TRIANGULO DE LAS EMOCIONES



VICTORIOSOS

YO SOY RESPONSABLE DEL 100% DE MIS RESULTADOS

EXITO

VICTIMAS

“ES QUE” ZOFRENIA

INTENSIDAD EMOCIONAL
– ESTILO EXPLICATIVO -

DESGRACIA - Oportunidades

PELEA – Debate apasionado

TERCO – Persistente

GRANDES PROBLEMAS – GRANDES NEGOCIOS

SOLO – Abierto al amor

VEJEZ – Juventud acumulada

TENGO QUE – Tengo la oportunidad de

MIENTRAS UNOS
LLORAN
OTROS VENDEN
PAÑUELOS

PASOS AL EXITO UNIVERSITY

CAMBIA TU LENGUAJE Y TU VIDA CAMBIA

Yo PUDE, ¡tú PUEDES!

#2

APRENDE A INNOVAR USANDO LA ACTIVIDAD MEJOR PAGADA DEL MUNDO

CUAL ES LA ACTIVIDAD
MEJOR PAGADA DEL MUNDO?
La que tienes mayores CONSECUENCIAS?

PENSAR

Curve
BlackBerry
Fri, May 19
12:21 PM
3G
All
space
sym

LA OLA TE REVUELCA O APRENDES A SURFEAR

PASOS AL EXITO CORPORATE

EJERCICIO MÉTODO FÓRMULA 1

1. Escribe un reto que tengas en este momento
2. Escribe 20 respuestas de cómo solucionarlo.

Puedes preguntarte:

- ¿A quién puedo pedirle ayuda?
- ¿Qué Palabras puedo googlear?
- ¿Qué libro puedo leer?
- ¿Qué curso puedo tomar?
- ¿Qué videos o tutoriales puedo ver en youtube?
- ¿Qué necesito hacer diferente?
- ¿Cuáles son las necesidades de mis clientes hoy?
- ¿Qué experto puedo contratar?
- ¿Cuál habilidad, si la desarrollo bien, puede generarme el mayor impacto en la solución?
- ¿Qué necesito dejar de hacer?
- ¿Quién lo está haciendo bien y cómo puedo imitar sus acciones

#3

CUIDA MUCHO A TU JEFE

QUIEN ES TU JEFE?

Quién paga tu carro?

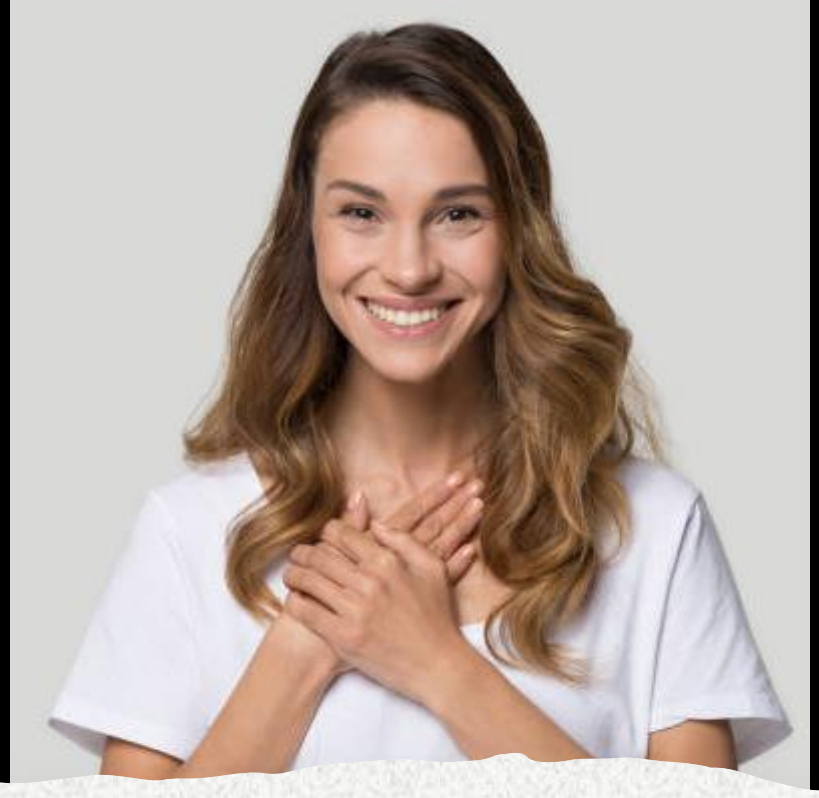
Quién paga tu casa?

El colegio de tus hijos?

LA SATISFACCION DEL CLIENTE

ES LO **MINIMO**
QUE EL CLIENTE ESPERA

Y **NO** TE AYUDARÁ A CRECER



DEBEMOS DELEITAR A NUESTROS CLIENTES **(TENER UN FACTOR WOW)**

5 PASOS PARA CONVERTIR EXPERIENCIAS ORDINARIAS EN **EXTRAORDINARIAS**

- MOSTRAR INTERES GENUINO (Productocéntrico o Clientecéntrico)
- COMPARTIR CONOCIMIENTO UNICO
- DEMOSTRAR VELOCIDAD
- DAR SORPRESAS AGRADABLES
- ADELANTARSE A LAS NECESIDADES DEL CLIENTE

“TRATALOS TAN BIEN, QUE QUIERAN REGRESAR Y TRAER A SUS AMIGOS”

WALT DISNEY

#4

ENTRA O FORTALÉCETE EN EL MUNDO DIGITAL

SI NO ESTAS DIARIAMENTE EN REDES SOCIALES
NO TIENES UN NEGOCIO - TIENES UN HOBBY

SON REDES SOCIALES

NO REDES DE VENTAS

EDUTENIMIENTO

#5

ENFOCATE EN TUS METAS

NO EN TUS MIEDOS

¿A DÓNDE ESTAS ENFOCANDO TU CÁMARA?

“**Puedes vivir tus sueños**
O Puedes vivir tus miedos
Pero no puedes vivir los dos”
LES BROWN

NOS VAMOS A TAPAR DE PLATA!!! ALLÁ NADIE USA ZAPATOS

TU MENTE ES TU APARTAMENTO SAGRADO